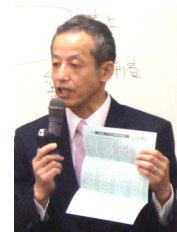


# 勝ち残る戦略中心の経営計画の作り方セミナー

本当のところ、経営計画書なんて役に立たないそうお思いではないでしょうか？  
それもそのはず、決算書を分析し単に希望する利益を計算するだけで業績がよくなる  
らんだったらこれほど景気が悪いわけがありません。

申し遅れました。四日市で経営コンサルタントをしております。岩崎です。

従業員1人当たりの純利益を多くして良い会社になるには、  
次の手順が必要になります。



岩崎は地元企業  
を応援します

まず1番目は、利益性の善し悪しはどのような条件で決まるか、利益性が決まる根本原因をは  
っきりさせなければなりません。

2番目は、自社の経営規模と競争相手との力関係を考えた上で、利益性の善し悪しを決定付け  
る大事な要因1つ1つに対して、自社に合った目標を定めていきます。

3番目はその目標を実行に移す、実行の手順を考えます。

この中で最も大事になるのは、利益性の根本原則をはっきりさせることになります。もしこれが  
はっきり示されてなかったら、何の役にも立たないでしょう。

とは言え「ちょっと数字が苦手だなあ」という方もみえるかもしれません。  
でもご安心ください。

今回は四日市ナンバーワン会計事務所古川経営さんとの共催です。  
経理の苦手な社長も安心して参加できます。

しかも、今回のセミナーだけに留まらず、ご希望の方に少人数での戦略作りも行います。

この機会に、銀行マンにもあっと言わせる経営計画で勝ち残りましょう  
忘れないうちにFAXを

(株)古川経営さ  
んと一緒にフ  
ォローさせて  
頂きます。

FAX : 059-398-0153 (24時間受付)

テーマ: 勝ち残る戦略中心の経営計画の作り方  
日時: 2010年10月19日(火) 13:30~16:30  
受付開始 13:10  
セミナー 13:30~15:30 質疑応答 15:40~  
場所: 四日市商工会議所 3F 中会議室  
参加費: 3000円(税込) 同一企業 2人目からは2000円  
講師: メンターシステム 岩崎 功  
共催: (株)古川経営 メンターシステム(有)

## 【講師プロフィール】

岩崎 功 1958年生まれ。三重県出身  
2003年ランチェスター経営竹田陽一氏  
と運命的に出会い。以来三重県で中止小企業  
を中心にランチェスター戦略を伝える。

年間50社のアドバイス実績は、三重県  
登録の専門家でナンバーワンの実績

お名前	参加人数	TEL	
	人		
会社名		FAX	

問合せ: メンターシステム 岩崎まで 電話: 059-398-0123 FAX: 059-398-0153